

De minimis -rahoituspalveluhakemusten kysymykset

Hakemuksen osiot	Talent	Tempo	Kiihdyttämöt ja kansainvälisten hankkeiden valmistelut	Market Explorer	Exhibition Explorer
<p>Yrityksen nykytila</p> <p>Yrityksen liiketoiminnan kuvaus</p> <p>Kuvaa lyhyesti yrityksen liiketoiminnan nykytila. Mikä on yrityksen liiketoimintakonsepti? Milloin nykyinen liiketoiminta on aloitettu?</p> <p>Yrityksen omistus, rakenne, resurssit ja avainhenkilöiden panostus yritykseen</p> <p>Listaa yrityksen omistajat ja omistussuudet sekä henkilöomistajien mahdolliset roolit yrityksen operatiivisessa toiminnassa. Ilmoita myös yrityksen äänimäärän jakautuminen, jos se eroaa omistussuoksien jakautumisesta. Ilmoita tässä kohdassa, jos yksi tai useampi henkilö käyttää määräysvaltaa yhteisössä muilla keinoin, esim. osakassopimuksen perusteella. Kuvaa mahdolliset yritysrahteet, esim. konserni- tai holdingyhtiörakenne. Kuvaa lyhyesti yrityksen ydintimiä ja siihen kuuluvien henkilöiden taustat. Kuvaa myös lyhyesti yrityksen käytössä olevat muut henkilöresurssit.</p>	<p>Yrityksen liiketoiminnan kuvaus</p> <p>Kuvaa lyhyesti yrityksen liiketoiminnan nykytila. Mikä on yrityksen liiketoimintakonsepti? Milloin nykyinen liiketoiminta on aloitettu?</p> <p>Yrityksen omistus, rakenne, resurssit ja avainhenkilöiden panostus yritykseen</p> <p>Listaa yrityksen omistajat ja omistussuudet sekä henkilöomistajien mahdolliset roolit yrityksen operatiivisessa toiminnassa. Ilmoita myös yrityksen äänimäärän jakautuminen, jos se eroaa omistussuoksien jakautumisesta. Ilmoita tässä kohdassa, jos yksi tai useampi henkilö käyttää määräysvaltaa yhteisössä muilla keinoin, esim. osakassopimuksen perusteella. Kuvaa mahdolliset yritysrahteet, esim. konserni- tai holdingyhtiörakenne. Kuvaa lyhyesti yrityksen ydintimiä ja siihen kuuluvien henkilöiden taustat. Kuvaa myös lyhyesti yrityksen käytössä olevat muut henkilöresurssit.</p>	<p>Yrityksen liiketoiminnan kuvaus</p> <p>Kuvaa lyhyesti yrityksen liiketoiminnan nykytila. Mikä on yrityksen liiketoimintakonsepti? Milloin nykyinen liiketoiminta on aloitettu?</p> <p>Yrityksen omistus, rakenne, resurssit ja avainhenkilöiden panostus yritykseen</p> <p>Listaa yrityksen omistajat ja omistussuudet sekä henkilöomistajien mahdolliset roolit yrityksen operatiivisessa toiminnassa. Ilmoita myös yrityksen äänimäärän jakautuminen, jos se eroaa omistussuoksien jakautumisesta. Ilmoita tässä kohdassa, jos yksi tai useampi henkilö käyttää määräysvaltaa yhteisössä muilla keinoin, esim. osakassopimuksen perusteella. Kuvaa mahdolliset yritysrahteet, esim. konserni- tai holdingyhtiörakenne. Kuvaa lyhyesti yrityksen ydintimiä ja siihen kuuluvien henkilöiden taustat. Kuvaa myös lyhyesti yrityksen käytössä olevat muut henkilöresurssit.</p>	<p>Yrityksen liiketoiminnan kuvaus</p> <p>Kuvaa lyhyesti liiketoiminnan nykytila. Mikä on yrityksen innovatiivinen tuote/palvelu /liiketoimintamalli, jota olette kansainvälistämässä? Milloin nykyinen liiketoiminta on aloitettu?</p> <p>Yrityksen omistus, rakenne, resurssit ja avainhenkilöiden panostus yritykseen</p> <p>Listaa yrityksen omistajat ja omistussuudet sekä henkilöomistajien mahdolliset roolit yrityksen operatiivisessa toiminnassa. Ilmoita myös yrityksen äänimäärän jakautuminen, jos se eroaa omistussuoksien jakautumisesta. Ilmoita tässä kohdassa, jos yksi tai useampi henkilö käyttää määräysvaltaa yhteisössä muilla keinoin, esim. osakassopimuksen perusteella. Kuvaa mahdolliset yritysrahteet, esim. konserni- tai holdingyhtiörakenne. Kuvaa lyhyesti yrityksen ydintimiä ja siihen kuuluvien henkilöiden taustat. Kuvaa myös lyhyesti yrityksen käytössä olevat muut henkilöresurssit.</p>	<p>Yrityksen omistus, rakenne, resurssit ja avainhenkilöiden panostus yritykseen</p> <p>Listaa yrityksen omistajat ja omistussuudet sekä henkilöomistajien mahdolliset roolit yrityksen operatiivisessa toiminnassa. Ilmoita myös yrityksen äänimäärän jakautuminen, jos se eroaa omistussuoksien jakautumisesta. Ilmoita tässä kohdassa, jos yksi tai useampi henkilö käyttää määräysvaltaa yhteisössä muilla keinoin, esim. osakassopimuksen perusteella. Kuvaa mahdolliset yritysrahteet, esim. konserni- tai holdingyhtiörakenne. Kuvaa lyhyesti yrityksen ydintimiä ja siihen kuuluvien henkilöiden taustat. Kuvaa myös lyhyesti yrityksen käytössä olevat muut henkilöresurssit.</p>	
<p>Liiketoiminnan avainluvut</p> <ul style="list-style-type: none"> asiakas syöttää kuluvan vuoden luvut kahdelta edelliseltä vuodelta asiakas syöttää: <ul style="list-style-type: none"> henkilömäärä t&K kustannukset vienti sijoitukset omaan pääomaan 	<p>Liiketoiminnan avainluvut</p> <ul style="list-style-type: none"> asiakas syöttää kuluvan vuoden luvut kahdelta edelliseltä vuodelta asiakas syöttää: <ul style="list-style-type: none"> henkilömäärä t&K kustannukset vienti sijoitukset omaan pääomaan 	<p>Liiketoiminnan avainluvut</p> <ul style="list-style-type: none"> asiakas syöttää kuluvan vuoden luvut kahdelta edelliseltä vuodelta asiakas syöttää: <ul style="list-style-type: none"> henkilömäärä t&K kustannukset vienti sijoitukset omaan pääomaan 	<p>Liiketoiminnan avainluvut</p> <ul style="list-style-type: none"> asiakas syöttää kuluvan vuoden luvut kahdelta edelliseltä vuodelta asiakas syöttää: <ul style="list-style-type: none"> henkilömäärä t&K kustannukset vienti sijoitukset omaan pääomaan 		
<p>Jos hakija pk-yritys, tuloslaskelma ja tase</p>	<p>Jos hakija pk-yritys, tuloslaskelma ja tase</p>	<p>Jos hakija pk-yritys, tuloslaskelma ja tase</p>	<p>Jos hakija ei ole julkisesti listattu yritys, tuloslaskelma ja tase</p>		
<p>Onko yrityksellesi tai samaan konserniin tai määräysvaltaan kuuluvalla suomalaiselle yritykselle myönnetty de minimis -tukea hakemuksen jättämishetkeä edeltävän 3 vuoden aikana?</p>	<p>Onko yrityksellesi tai samaan konserniin tai määräysvaltaan kuuluvalla suomalaiselle yritykselle myönnetty de minimis -tukea hakemuksen jättämishetkeä edeltävän 3 vuoden aikana?</p>	<p>Onko yrityksellesi tai samaan konserniin tai määräysvaltaan kuuluvalla suomalaiselle yritykselle myönnetty de minimis -tukea hakemuksen jättämishetkeä edeltävän 3 vuoden aikana?</p>	<p>Onko yrityksellesi tai samaan konserniin tai määräysvaltaan kuuluvalla suomalaiselle yritykselle myönnetty de minimis -tukea hakemuksen jättämishetkeä edeltävän 3 vuoden aikana?</p>	<p>Onko yrityksellesi tai samaan konserniin tai määräysvaltaan kuuluvalla suomalaiselle yritykselle myönnetty de minimis -tukea hakemuksen jättämishetkeä edeltävän 3 vuoden aikana?</p>	
<p>Kasvuvisio</p> <p>Kasvuvisio</p> <p>Kuvaa yrityksen kasvu- /uudistusvisio. Mitkä ovat kasvu- ja kansainvälistymissuunnitelmat / muutost / muutos- ja uudistusvisio?</p>	<p>Kasvuvisio</p> <p>Kuvaa yrityksen kasvu- /uudistusvisio. Mitkä ovat kasvu- ja kansainvälistymissuunnitelmat / muutost- ja uudistusvisio?</p>	<p>Kasvuvisio</p> <p>Kuvaa yrityksen kasvu- /uudistusvisio. Mitkä ovat kasvu- ja kansainvälistymissuunnitelmat / muutost- ja uudistusvisio?</p>	<p>Kasvuvisio</p> <p>Kuvaa yrityksen kasvu- /uudistusvisio. Mitkä ovat kasvu- ja kansainvälistymissuunnitelmat / muutost- ja uudistusvisio?</p>		

<p>Projektin tavoitteet</p> <p>Kuvaa ne projektin tavoitteet, joilla yritys etenee kohti kasvuvisiota</p> <p>Projektille asetetaan 2-5 kpl konkreettisia ja mitattavia tavoitteita. Tavoitteet tulevat osaksi mahdollista rahoituspäätöstä ja niiden toteutumista seurataan. Tavoitteiden saavuttamisella on myös merkittävä vaikutus mahdollisen jatkorahoituksen saamiseen Business Finlandilta. Alla muutamia esimerkkejä minkälaisia tavoitteet voisivat olla:</p> <ul style="list-style-type: none"> • luotu uusi toimintamalli: osaamisen johtaminen, kansainvälistymistä tukeva yrityskulttuuri, kansainvälinen rekrytointivykykyys tai kansainvälinen työnantajamielikuva • toteutettu x määrä uusien toimintamallien pilotoineja • luotu ja/tai pilotoitu globaali toimintamalli yrityksen eri toimipisteisiin • rekrytointistrategia tehty/päivitetty • työnantajamielikuvan kehityssuunnitelma valmis. 	<p>Kuvaa ne projektin tavoitteet, joilla yritys etenee kohti kasvuvisiota</p> <p>Projektille asetetaan 2-5 kpl konkreettisia ja osin mitattavia tavoitteita. Nämä tavoitteet keskustellaan vielä yhdessä Business Finlandin kanssa rahoitushakemuksen käsittelyvaiheessa. Tavoitteet tulevat osaksi mahdollista rahoituspäätöstä ja niiden toteutumista seurataan. Tavoitteiden saavuttamisella on myös merkittävä vaikutus mahdollisen jatkorahoituksen saamiseen Business Finlandilta. Alla muutamia esimerkkejä minkälaisia tavoitteet voisivat olla:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Vahvistettu yrityksen johtoa /hallitusta/ neuvonantajaverkostoa (millaisella?) osajajilla/osajajilla • Tunnistettu kohdemarkkinalta (millaisia?) kumppaneita • Pilotoitu ratkaisua x potentiaalisella asiakkaalla ja dokumentoitu saatu palaute • Tehty suunnitelma ratkaisun t&k-tarpeista • Tehty suunnitelma ratkaisun jatkokehittämisen ja liiketoiminnan kasvun vaatimasta rahoituksesta • Tehty suunnitelma kehittämisen ja kasvun tarvitsemista henkilöresursseista • Tehty/päivitetty uuden liiketoiminnan strategia 	<p>Kuvaa ne projektin tavoitteet, joilla yritys etenee kohti kasvuvisiota</p> <p>Projektille asetetaan 2-5 kpl konkreettisia ja osin mitattavia tavoitteita. Nämä tavoitteet keskustellaan vielä yhdessä Business Finlandin kanssa rahoitushakemuksen käsittelyvaiheessa. Tavoitteet tulevat osaksi mahdollista rahoituspäätöstä ja niiden toteutumista seurataan. Tavoitteiden saavuttamisella on myös merkittävä vaikutus mahdollisen jatkorahoituksen saamiseen Business Finlandilta. Alla muutamia esimerkkejä minkälaisia tavoitteet voisivat olla:</p> <ul style="list-style-type: none"> • yksityisen lisärahoituksen hankkiminen • liikevaihdon kehittämiseen • uusien markkinoiden avaaminen • johdon ja hallituksen vahvistaminen • asiakaspiilottien toteutuminen • asiakasmäärän kasvaminen • tuotteen/palvelun ominaisuuksien valmistuminen • kumppaniverkoston vahvistuminen • strategian tekeminen / päivittäminen • uuden johtamis- / toimintamallin luominen • tuottavuuden kasvu 	<p>Kuvaa ne projektin tavoitteet, joilla yritys etenee kohti kasvuvisiota</p> <p>Projektille asetetaan 2-5 kpl konkreettisia ja osin mitattavia tavoitteita. Tavoitteiden tulee kuvata tuotoksia, jotka ovat valmiina projektin päättyessä. Nämä tavoitteet keskustellaan vielä yhdessä Business Finlandin kanssa rahoitushakemuksen käsittelyvaiheessa. Tavoitteet tulevat osaksi mahdollista rahoituspäätöstä ja niiden toteutumista seurataan. Tavoitteiden saavuttamisella on myös merkittävä vaikutus mahdollisen jatkorahoituksen saamiseen Business Finlandilta. Alla muutamia esimerkkejä minkälaisia tavoitteet voisivat olla:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Yritys on selvittänyt tuoteensa potentiaalin x markkinalla ja yrityksellä on riittävät tiedot vientitoiminnan käynnistämiseksi. • Yritys on tunnistanut x kpl potentiaalisia jakelijointi/asiakkaita x-markkinalla. • Yritys on laatinut kansainvälistymisstrategian/yrityksellä on valmis suunnitelma kohdemarkkinalle etabloitumiseksi. 	<p>Projektille asetettavat tavoitteet</p> <p>Projektille asetetaan 2-5 kpl konkreettisia ja osin mitattavia tavoitteita. Nämä tavoitteet keskustellaan vielä yhdessä Business Finlandin kanssa hakemuksen käsittelyvaiheessa. Tavoitteet tulevat osaksi mahdollista rahoituspäätöstä ja niiden toteutumista seurataan. Alla muutamia esimerkkejä, millaisia tavoitteet voivat olla:</p> <p>Exhibition Explorer</p> <ul style="list-style-type: none"> • x kpl uutta asiakastapaamista • tavattu x kpl potentiaalisia jälleenmyyjää • yritys on hankkinut messuilta x kpl uusia potentiaalisia pilottiasiakkaita • yritys tunnistanut messuilta uusia T&K-partnereita x kpl
<p>Kuvaa lyhyesti miten projekti vaikuttaa tavoiteltavaan liiketoimintaan</p> <ul style="list-style-type: none"> • Minkä asiakastarpeen tai ongelman yritys aikoo ratkaista kehitettävällä liiketoiminnalla? • Mitä konkreettisia hyötyjä yrityksen liiketoiminta tuo asiakkaille ja loppukäyttäjille? • Mikä on potentiaalinen asiakaskunta ja suunniteltu ansaintamalli? • Mitkä ovat tavoiteltavat markkina-alueet ja näiden koko? • Ketkä ovat kilpailijoita ja mistä yrityksen kilpailuetu syntyy? 	<p>Kuvaa lyhyesti miten projekti vaikuttaa tavoiteltavaan liiketoimintaan</p> <ul style="list-style-type: none"> • Minkä asiakastarpeen tai ongelman yritys aikoo ratkaista kehitettävällä liiketoiminnalla? • Mitä konkreettisia hyötyjä yrityksen liiketoiminta tuo asiakkaille ja loppukäyttäjille? • Mikä on potentiaalinen asiakaskunta ja suunniteltu ansaintamalli? • Mitkä ovat tavoiteltavat markkina-alueet ja näiden koko? • Ketkä ovat kilpailijoita ja mistä yrityksen kilpailuetu syntyy? 	<p>Kuvaa lyhyesti miten projekti vaikuttaa tavoiteltavaan liiketoimintaan</p> <ul style="list-style-type: none"> • Minkä asiakastarpeen tai ongelman yritys aikoo ratkaista kehitettävällä liiketoiminnalla? • Mitä konkreettisia hyötyjä yrityksen liiketoiminta tuo asiakkaille ja loppukäyttäjille? • Mikä on potentiaalinen asiakaskunta ja suunniteltu ansaintamalli? • Mitkä ovat tavoiteltavat markkina-alueet ja näiden koko? • Ketkä ovat kilpailijoita ja mistä yrityksen kilpailuetu syntyy? 	<p>Kuvaa lyhyesti miten projekti vaikuttaa tavoiteltavaan liiketoimintaan</p> <ul style="list-style-type: none"> • Minkä asiakastarpeen tai ongelman yritys aikoo ratkaista kehitettävällä liiketoiminnalla? • Mitä konkreettisia hyötyjä yrityksen liiketoiminta tuo asiakkaille ja loppukäyttäjille? • Mikä on potentiaalinen asiakaskunta ja suunniteltu ansaintamalli? • Mitkä ovat tavoiteltavat markkina-alueet ja näiden koko? • Ketkä ovat kilpailijoita ja mistä yrityksen kilpailuetu syntyy? 	
	<p>Kuvaa t&k-toimintaa koskeva suunnitelma</p> <ul style="list-style-type: none"> • Tempo-projektin jälkeen tehtäväksi suunnitellut tutkimus- ja kehittämistoimenpiteet. Huomioi, että uskottava jatkosuunnitelma t&k-toimenpiteistä on t&k-rahituksen myöntämisen edellytys. • Omistaako yritys kaikki ratkaisuun liittyvät immateriaalioikeudet? Miten yritys aikoo suojata ratkaisuaan ja kilpailuetuun? 			

	<p>Kuvaa yrityksen kyvykkyydet /osaamiset ja niiden kehittämistarpeet</p> <ul style="list-style-type: none"> Mikä on yrityksen avainhenkilöiden osaaminen kehitettävän liiketoiminnan alueella? Miten yrityksen pitää kehittää johtamisen osaamistaan (esim. myynnin johtaminen, kasvun johtaminen, t&k-toiminnan johtaminen)? Mitä muita kriittisiä osaamisen kehittämistarpeita yrityksellä on (esim. rahoitus, myynti ja markkinointi, verkostomainen toimintatapa, yrityksen toimintatapojen muuttaminen)? Omistaako yritys kaikki ratkaisuun liittyvät immateriaalioikeudet? Miten yritys aikoo suojata ratkaisuaan ja kilpailuetujaan? 	<p>Kuvaa yrityksen kyvykkyydet/osaamiset ja niiden kehittämistarpeet</p> <ul style="list-style-type: none"> Mikä on yrityksen avainhenkilöiden osaaminen kehitettävän liiketoiminnan alueella? Miten yrityksen pitää kehittää johtamisen osaamistaan (esim. myynnin johtaminen, asiakkuuksien johtaminen, kasvun johtaminen, t&k-toiminnan johtaminen)? Mitä muita kriittisiä osaamisen kehittämistarpeita yrityksellä on (esim. rahoitus, myynti ja markkinointi)? 	<p>Kuvaa yrityksen kyvykkyydet/osaamiset ja niiden kehittämistarpeet</p> <ul style="list-style-type: none"> Mikä on yrityksen avainhenkilöiden osaaminen kehitettävän liiketoiminnan alueella? Miten yrityksen pitää kehittää johtamisen osaamistaan (esim. myynnin johtaminen, asiakkuuksien johtaminen, kasvun johtaminen)? Mitä muita kriittisiä osaamisen kehittämistarpeita yrityksellä on (esim. rahoitus, myynti ja markkinointi, verkostomainen toimintatapa, yrityksen toimintatapojen muuttaminen)? Omistaako yritys kaikki ratkaisuun liittyvät immateriaalioikeudet? Miten yritys aikoo suojata ratkaisuaan ja kilpailuetujaan? 	<p>Kuvaa yrityksen kyvykkyydet/osaamiset ja niiden kehittämistarpeet</p> <ul style="list-style-type: none"> Mikä on yrityksen avainhenkilöiden osaaminen kehitettävän vientiliiketoiminnan alueella? Miten yrityksen pitää kehittää vientiliiketoiminnan johtamisen osaamistaan (esim. myynnin johtaminen, asiakkuuksien johtaminen, kasvun johtaminen)? Mitä muita kriittisiä osaamisen kehittämistarpeita yrityksellä on (esim. rahoitus, myynti ja markkinointi, verkostomainen toimintatapa, yrityksen toimintatapojen muuttaminen)? Omistaako yritys kaikki ratkaisuun liittyvät immateriaalioikeudet? Miten yritys aikoo suojata ratkaisuaan ja kilpailuetujaan? 	
Projektin toteutus	Projektin nimi	Projektin nimi	Projektin nimi	Projektin nimi	Projektin nimi
	Aikataulu	Aikataulu	Aikataulu	Aikataulu	Aikataulu
	Suorituskunta	Suorituskunta	Suorituskunta	Suorituskunta	Suorituskunta
	Mahdollisuus liittää oma projektisuunnitelma liitteenä (ei pakollinen)	Mahdollisuus liittää oma projektisuunnitelma liitteenä (ei pakollinen)	Mahdollisuus liittää oma projektisuunnitelma (ei pakollinen)	Tapahtuma (tapahtuman nimi) johon osallistuu	Projektisuunnitelmalite
	<p><i>Jos ei omaa projektisuunnitelmaa, vastataan tähän</i></p> <p>Projektin toteutus, riskit ja aikataulu.</p> <p>Kuvaa projektin lähtötilanne, mistä lähdetään eteenpäin. Kirjoita tavoitekohtaisesti ne konkreettiset toimenpiteet, mitä yrityksessä tehdään tavoitteiden saavuttamiseksi.</p> <p>Mitkä ovat projektin alussa tunnistetut riskit ja miten niihin varaudutaan?</p> <p>Mitkä ovat projektin alussa tunnistetut riskit ja miten niihin varaudutaan?</p> <p>Kuvaa projektin aikataulu.</p>	<p><i>Jos ei omaa projektisuunnitelmaa, vastataan tähän</i></p> <p>Projektin toteutus, riskit ja aikataulu</p> <p>Kuvaa projektin lähtötilanne, mistä lähdetään eteenpäin. Kirjoita tavoitekohtaisesti ne konkreettiset toimenpiteet, mitä yrityksessä tehdään tavoitteiden saavuttamiseksi.</p> <p>Mitkä ovat projektin alussa tunnistetut riskit ja miten niihin varaudutaan?</p> <p>Kuvaa projektin aikataulu.</p>	<p><i>Jos ei omaa projektisuunnitelmaa, vastataan tähän</i></p> <p>Projektin toteutus, riskit ja aikataulu</p> <p>Kuvaa projektin lähtötilanne, mistä lähdetään eteenpäin. Kirjoita tavoitekohtaisesti ne konkreettiset toimenpiteet, mitä yrityksessä tehdään tavoitteiden saavuttamiseksi.</p> <p>Mitkä ovat projektin alussa tunnistetut riskit ja miten niihin varaudutaan?</p> <p>Kuvaa projektin aikataulu.</p>	<p><i>Jos ei omaa projektisuunnitelmaa, vastataan tähän</i></p> <p>Projektin toteutus, riskit ja aikataulu</p> <p>Mikäli et toimita erillistä projektisuunnitelmaa, kuvaa alle projektin lähtötilanne sekä avaa mahdollisimman konkreettisesti hankkeen suunnitellut toimenpiteet tavoitteineen. Kuvaa projektin aikataulu. Huomioi projektisuunnitelmassa ainakin seuraavat kysymykset:</p> <ol style="list-style-type: none"> Mitkä ovat selvitettävät uudet kohdemarkkinat (kohdemaata ja asiakasryhmä)? Perustelee, miten kohdemarkkina on valikoitu ja kuinka se edesauttaa yrityksen kansainvälistymissuunnitelmaa/ -strategiaa? Onko yrityksenne selvittänyt jo aiemmin kohdemarkkinaa hankkeessa, johon on saatu julkista rahoitusta ja/tai onko yrityksellä jo toimintaa kohdemarkkinalla? Kuvaa projektin tehtävien sisältö. Miten rahoitus edesauttaa tuotteiden /palveluiden kehittymistä ja yrityksen kansainvälistymistä? 	<p>Mihin tapahtumaan rahoitusta haetaan ja mitä osallistumisella tavoitellaan?</p> <p>Hakemuksen arviointia varten pyydämme vastaamaan huolellisesti jokaiseen numeroituun kohtaan:</p> <ol style="list-style-type: none"> Kerro messutapahtuman nimi, paikkakunta, maa ja tapahtumaaika. Miksi tapahtumaan osallistuminen yrityksellenne tärkeää ja mikä on tapahtuman merkitys toimialalalle? Mitä tuotetta tai palvelua yrityksenne esittelee? Mitä kohdemarkkinoita yritys tavoittelee ja mitä muita tavoitteita osallistumiselle on? Erittele ostopalveluissa esitetyt kustannukset (toimittajan nimi, sisältö ja euromäärä) ja kerro, mikäli ennen avustushakemuksen jättämistä on syntynyt kustannuksia. Kerro lisäksi mikäli yritys saa messuosallistumiseensa avustusta myös jostakin muusta lähteestä ja jos hanke liittyy esim. Business Finlandin ohjelmaan. <p>Voimme pääsääntöisesti hyväksyä vain hakemuksen jättämisen jälkeen syntyneitä kustannuksia. Jos yrityksenne messuosallistumista koordinoi ulkopuolinen taho, liitä sen yhteystiedot hakemukseen.</p>

	<p><i>Jos ei omaa projektisuunnitelmaa, vastataan tähän</i></p> <p>Projektin henkilöresurssit ja ostopalvelut</p> <p>Kuvaa tavoitteiden saavuttamiseksi työpaketeittain tarvittavat yrityksen henkilöresurssit (htkk ja työpanos /henkilö) ja näiden roolit projektissa sekä ketkä ovat potentiaalisia palveluntarjoajia, mitä heiltä on tarkoitus ostaa ja arvioitu kustannus tästä palvelusta.</p>	<p><i>Jos ei omaa projektisuunnitelmaa, vastataan tähän</i></p> <p>Projektin henkilöresurssit ja ostopalvelut</p> <p>Kuvaa tavoitteiden saavuttamiseksi työpaketeittain tarvittavat yrityksen henkilöresurssit (htkk ja työpanos /henkilö) ja näiden roolit projektissa sekä ketkä ovat potentiaalisia palveluntarjoajia, mitä heiltä on tarkoitus ostaa ja arvioitu kustannus tästä palvelusta.</p>	<p><i>Jos ei omaa projektisuunnitelmaa, vastataan tähän</i></p> <p>Projektin henkilöresurssit ja ostopalvelut</p> <p>Kuvaa tavoitteiden saavuttamiseksi työpaketeittain tarvittavat yrityksen henkilöresurssit (htkk ja työpanos /henkilö) ja näiden roolit projektissa sekä ketkä ovat potentiaalisia palveluntarjoajia, mitä heiltä on tarkoitus ostaa ja arvioitu kustannus tästä palvelusta.</p>	<p><i>Jos ei omaa projektisuunnitelmaa, vastataan tähän</i></p> <p>Projektin henkilöresurssit ja ostopalvelut</p> <p>Kuvaa tavoitteiden saavuttamiseksi työpaketeittain tarvittavat yrityksen henkilöresurssit (htkk ja työpanos/henkilö) ja näiden roolit projektissa sekä ketkä ovat potentiaalisia palveluntarjoajia, mitä heiltä on tarkoitus ostaa ja arvioitu kustannus tästä palvelusta.</p>	
Budjetti ja rahoitus	Kustannusarvio	Kustannusarvio	Kustannusarvio	Kustannusarvio	Kustannusarvio
	Haettu rahoitus	Haettu rahoitus	Haettu rahoitus	Haettu rahoitus	Haettu rahoitus
	Muu rahoitus	Muu rahoitus	Muu rahoitus	Muu rahoitus	Muu rahoitus