

Ansökningsfrågor för de minimis finansiella tjänster

Avsnitt av ansökan	Talent	Tempo	Acceleratorer och förberedelser för internationella projekt	Market Explorer
Företagets nuläge	Beskrivning av företagets affärsverksamhet Beskriv kort nuläget i företagets affärsverksamhet. Vilket är företagets affärskoncept? När har den nuvarande affärsverksamheten inletts?	Beskrivning av företagets affärsverksamhet Beskriv kort nuläget i företagets affärsverksamhet. Vilket är företagets affärskoncept? När har den nuvarande affärsverksamheten inletts?	Beskrivning av företagets affärsverksamhet Beskriv kort nuläget i företagets affärsverksamhet. Vilket är företagets affärskoncept? När har den nuvarande affärsverksamheten inletts?	Beskrivning av företagets affärsverksamhet p_outlineAnvisning Beskriv kort nuläget i företagets affärsverksamhet. Vilken är företagets innovativa produkt/tjänst/affärsmodell som ni internationaliserar? När har den nuvarande affärsverksamheten inletts? Vilket utvecklingsarbete har ni genomfört i företaget för att utveckla produkten/tjänsten/affärsmodellen? rahoituspalvelu_proj vaik_kysym Har ditt företag tidigare fått Market Explorer - finansiering? H
	Företagets tillgångar, struktur, resurser och nyckelpersonernas insats i företaget Lista företagets ägare och ägarandelar samt personägarnas eventuella roller i företagets operativa verksamhet.	Företagets tillgångar, struktur, resurser och nyckelpersonernas insats i företaget Lista företagets ägare och ägarandelar samt personägarnas eventuella roller i företagets operativa verksamhet. Lista även fördelningen av	Företagets tillgångar, struktur, resurser och nyckelpersonernas insats i företaget Lista företagets ägare och ägarandelar samt personägarnas eventuella roller i företagets operativa verksamhet. Lista även fördelningen av	Företagets tillgångar, struktur, resurser och nyckelpersonernas insats i företaget Lista företagets ägare och ägarandelar samt personägarnas eventuella roller i

Lista även fördelningen av bolagets rösträtt om den skiljer sig från fördelningen av aktieinnehav. Rapportera här om en eller flera personer kontrollerar enheten på annat sätt, till exempel på grundval av ett aktieägaravtal. Beskriv eventuella företagsstrukturer, t.ex. koncern- eller holdingbolagsstruktur. Beskriv kort företags kärnteam och deltagarnas bakgrund. Beskriv även kort företags övriga personresurser.	bolagets rösträtt om den skiljer sig från fördelningen av aktieinnehav. Rapportera här om en eller flera personer kontrollerar enheten på annat sätt, till exempel på grundval av ett aktieägaravtal. Beskriv eventuella företagsstrukturer, t.ex. koncern- eller holdingbolagsstruktur. Beskriv kort företags kärnteam och deltagarnas bakgrund. Beskriv även kort företags övriga personresurser.	bolagets rösträtt om den skiljer sig från fördelningen av aktieinnehav. Rapportera här om en eller flera personer kontrollerar enheten på annat sätt, till exempel på grundval av ett aktieägaravtal. Beskriv eventuella företagsstrukturer, t.ex. koncern- eller holdingbolagsstruktur. Beskriv kort företags kärnteam och deltagarnas bakgrund. Beskriv även kort företags övriga personresurser.	företagets operativa verksamhet. Lista även fördelningen av bolagets rösträtt om den skiljer sig från fördelningen av aktieinnehav. Rapportera här om en eller flera personer kontrollerar enheten på annat sätt, till exempel på grundval av ett aktieägaravtal. Beskriv eventuella företagsstrukturer, t.ex. koncern- eller holdingbolagsstruktur. Beskriv kort företags kärnteam och deltagarnas bakgrund. Beskriv även kort företags övriga personresurser.
			Är ert företag ett offentligt börsnoterat företag? • Ja • Nej
Nyckeltal för näringslivet • Kunden anger siffrorna för innevarande år. • Från de föregående två åren anger kunden: ◦ antal personer ◦ FoU-kostnader ◦ export ◦ investeringar i eget kapital	Nyckeltal för näringslivet • Kunden anger siffrorna för innevarande år. • Från de föregående två åren anger kunden: ◦ antal personer ◦ FoU-kostnader ◦ export ◦ investeringar i eget kapital	Nyckeltal för näringslivet • Kunden anger siffrorna för innevarande år. • Från de föregående två åren anger kunden: ◦ antal personer ◦ FoU-kostnader ◦ export ◦ investeringar i eget kapital	Bokslutet för den senaste räkenskapsperioden har anmälts till handelsregistret Att lämna in bokslutet till handelsregistret är en lagstadgad skyldighet och därför en av förutsättningarna för ett positivt finansieringsbeslut. • Ja • Nej

	Om den sökande är ett SMF, resultat- och balansräkning	Om den sökande är ett SMF, resultat- och balansräkning	Om den sökande är ett SMF, resultat- och balansräkning	
	Har ditt företag eller ett finländskt företag som hör till samma koncern eller är under samma bestämmande inflytande beviljats de minimis -stöd under en period av 3 år före det att ansökan lämnades in?	Har ditt företag eller ett finländskt företag som hör till samma koncern eller är under samma bestämmande inflytande beviljats de minimis -stöd under en period av 3 år före det att ansökan lämnades in?	Har ditt företag eller ett finländskt företag som hör till samma koncern eller är under samma bestämmande inflytande beviljats de minimis -stöd under en period av 3 år före det att ansökan lämnades in?	Har ditt företag eller ett finländskt företag som hör till samma koncern eller är under samma bestämmande inflytande beviljats de minimis -stöd under en period av 3 år före det att ansökan lämnades in?
Tillväxtvision	Tillväxtvision Beskriv företagets tillväxt-/förnyelsevision. Vilka är tillväxt- och internationaliseringsplanerna/förändrings- och förnyelseplanerna för att nå visionen?	Tillväxtvision Beskriv företagets tillväxt-/förnyelsevision. Vilka är tillväxt- och internationaliseringsplanerna/förändrings- och förnyelseplanerna för att nå visionen? Vad är din målomsättning/total export i euro om 3-5 år?	Tillväxtvision Beskriv företagets tillväxt-/förnyelsevision. Vilka är tillväxt- och internationaliseringsplanerna/förändrings- och förnyelseplanerna för att nå visionen?	Tillväxtvision Beskriv företagets tillväxt-/förnyelsevision. Vilka är tillväxt- och internationaliseringsplanerna/förändrings- och förnyelseplanerna för att nå visionen? Vad är din målomsättning/total export i euro om 3-5 år?
Projektets mål	Beskriv projektets mål med vilka företaget går mot tillväxtvision För projektet fastställs 2-5 konkreta och mätbara mål. Målen kommer att ingå i ett eventuellt finansieringsbeslut och genomförandet av dem följs upp. Uppnående av målen har också en betydande inverkan på möjligheten att få eventuell fortsatt finansiering från Business Finland. Nedan följer några	Beskriv de mål i projektet genom vilka företaget avancerar mot tillväxtvisionen För projektet ställs 2-5 st. konkreta och delvis mätbara mål. Dessa mål diskuteras ännu tillsammans med Business Finland i det skede finansieringsansökan handläggs. Målen blir en del av det eventuella finansieringsbeslutet och förverkligandet av dem följs upp. Att målen uppnås har även en betydande inverkan på om eventuell fortsatt finansiering fås från Business Finland. Nedan	Beskriv de mål i projektet genom vilka företaget avancerar mot tillväxtvisionen För projektet ställs 2-5 st. konkreta och delvis mätbara mål. Dessa mål diskuteras ännu tillsammans med Business Finland i det skede finansieringsansökan handläggs. Målen blir en del av det eventuella finansieringsbeslutet och förverkligandet av dem följs upp. Att målen uppnås har även en betydande inverkan på om eventuell fortsatt finansiering fås från Business Finland. Nedan finns några exempel på hurdana målen kan vara:	Beskriv de mål i projektet genom vilka företaget avancerar mot tillväxtvisionen För projektet ställs 2-5 st. konkreta och delvis mätbara mål. Målen ska beskriva resultat som kommer att vara klara i slutet av projektet. Dessa mål diskuteras ännu tillsammans med Business Finland i det skede finansieringsansökan handläggs. Målen blir en del av det

exempel på hurdana målen kan vara: • en ny arbetsform har skapats: kompetensledning, företagskultur som stöder internationalisering, internationell rekryteringsförmåga eller internationell arbetsgivarbild • x antal pilotförsök av nya arbetsformer har genomförts • en global arbetsform har skapats och/eller testats på företagets olika verksamhetsställen • en rekryteringsstrategi har utarbetats/uppdaterats • en utvecklingsplan för arbetsgivarbilden är färdig.	finns några exempel på hurdana målen kan vara: • Stärkt företagets ledning/styrelse/rådgivare nätverk med (vilken sorts?) expert(er) • Identifierade (vilken sort?) partners från målmarknaden • Piloterade lösningen med x potentiella kunder och dokumentera mottagen feedback • Gjorde en plan för lösningens FoU-behov • Gjorde en plan för finansieringen som krävs för vidareutveckling av lösningen och affärstillväxt • Gjorde en plan för de mänskliga resurser som behövs för utveckling och tillväxt • Skapat/uppdaterat ny affärsstrategi	• skaffa privat tilläggsfinansiering • utvecklad omsättning • öppna nya marknader • stärka ledningen och styrelsen • genomföra pilotförsök med kunder • öka kundmängden • färdigställa produktens/tjänstens egenskaper • stärka partnernätverket • skapa/uppdatera strategin • skapa en ny ledaskaps-/verksamhetsmodell • ökad produktivitet	eventuella finansieringsbeslutet och förverkligandet av dem följs upp. Att målen uppnås har även en betydande inverkan på om eventuell fortsatt finansiering fås från Business Finland. Nedan finns några exempel på hurdana målen kan vara: • Företaget har fastställt potentialen för sin produkt på x-marknaden och företaget har tillräcklig information för att starta exportverksamhet. • Företaget har identifierat x potentiella distributörer/kunder på x marknad. • Bolaget har tagit fram en internationaliseringsstrategi/företaget har en färdig plan för att etablera sig på målmarknaden
Beskriv kort hur projektet inverkar på den eftersträlvade affärsverksamheten • Vilket kundbehov eller problem har företaget för avsikt att lösa genom att utveckla affärsverksamheten?	Beskriv kort hur projektet inverkar på den eftersträlvade affärsverksamheten • Vilket kundbehov eller problem har företaget för avsikt att lösa genom att utveckla affärsverksamheten? • Vilken är den konkreta nytta som kunderna och slutanvändarna har av	Beskriv kort hur projektet inverkar på den eftersträlvade affärsverksamheten • Vilket kundbehov eller problem har företaget för avsikt att lösa genom att utveckla affärsverksamheten? • Vilken är den konkreta nytta som kunderna och slutanvändarna har av	Beskriv kort hur projektet inverkar på den eftersträlvade affärsverksamheten • Vilket kundbehov eller problem har företaget för avsikt att lösa genom att utveckla affärsverksamheten?

• Vilken är den konkreta nytta som kunderna och slutanvändarna har av företagets affärsverksamhet? • Vilken är den potentiella kundkretsen och vilken är den planerade förtjänstmodellen? • Vilka är de eftersträvade marknadsområdena och hur stora är de? • Vilka är konkurrenterna och hur kan företaget uppnå konkurrensfördelar?	företagets affärsverksamhet? • Vilken är den potentiella kundkretsen och vilken är den planerade förtjänstmodellen? • Vilka är de eftersträvade marknadsområdena och hur stora är de? • Vilka är konkurrenterna och hur kan företaget uppnå konkurrensfördelar?	företagets affärsverksamhet? • Vilken är den potentiella kundkretsen och vilken är den planerade förtjänstmodellen? • Vilka är de eftersträvade marknadsområdena och hur stora är de? • Vilka är konkurrenterna och hur kan företaget uppnå konkurrensfördelar?	• Vilken är den konkreta nytta som kunderna och slutanvändarna har av företagets affärsverksamhet? • Vilken är den potentiella kundkretsen och vilken är den planerade förtjänstmodellen? • Vilka är de eftersträvade marknadsområdena? • Vilka är konkurrenterna och varifrån kommer företagets internationella konkurrensfördelar? • Äger företaget alla immateriella rättigheter i anslutning till en lösning? Hur har företaget för avsikt att skydda sina lösningar och konkurrensfördelar?
	Beskriv planen för FoU-aktiviteter • Forsknings- och utvecklingsåtgärder (FoU) planerade att genomföras efter Tempo-projektet. Observera att en trovärdig uppföljningsplan för FoU-åtgärder är en förutsättning för att		

		bevilja Tempo-finansiering. • Äger företaget alla immateriella rättigheter i anslutning till en lösning? Hur har företaget för avsikt att skydda sina lösningar och konkurrensfördelar?		
	Beskriv företagets skicklighet/kompetens och behovet av att utveckla dessa • Vilken kompetens har företagets nyckelpersoner på det område där affärsverksamheten ska utvecklas? • Hur borde företaget utveckla sin ledningskompetens (t.ex. ledning av försäljning, ledning av kundrelationer, ledning av tillväxt)? • Vilka andra kritiska behov av utveckling har företaget (t.ex. finansiering, försäljning och marknadsföring, nätverkande arbetssätt, ändring av företagets arbetssätt)? • Äger företaget alla immateriella rättigheter i anslutning till en lösning? Hur har företaget för avsikt att skydda sina lösningar och konkurrensfördelar?	Beskriv företagets skicklighet/kompetens och behovet av att utveckla dessa • Vilken kompetens har nyckelpersoner som arbetar i företaget på det område där affärsverksamheten ska utvecklas? • Hur borde företaget utveckla sin ledningskompetens (t.ex. ledning av försäljning, ledning av kundrelationer, ledning av tillväxt, ledning av FoU)? • Vilka andra kritiska behov av utveckling har företaget (t.ex. finansiering, försäljning och marknadsföring)?	Beskriv företagets skicklighet/kompetens och behovet av att utveckla dessa • Vilken kompetens har företagets nyckelpersoner på det område där affärsverksamheten ska utvecklas? • Hur borde företaget utveckla sin ledningskompetens (t.ex. ledning av försäljning, ledning av kundrelationer, ledning av tillväxt)? • Vilka andra kritiska behov av utveckling har företaget (t.ex. finansiering, försäljning och marknadsföring, nätverkande arbetssätt, ändring av företagets arbetssätt)? • Äger företaget alla immateriella rättigheter i anslutning till en lösning? Hur har företaget för avsikt att skydda sina lösningar och konkurrensfördelar?	
Projektets genomföran	Projektets namn	Projektets namn	Projektets namn	Projektets namn

de	Projektschema	Projektschema	Projektschema	Projektschema
	Kommun där projektet i huvudsak genomförs	Kommun där projektet i huvudsak genomförs	Kommun där projektet i huvudsak genomförs	Kommun där projektet i huvudsak genomförs
	Möjlighet att bifoga en egen projektplan (ej obligatoriskt)	Möjlighet att bifoga en egen projektplan (ej obligatoriskt)	Möjlighet att bifoga en egen projektplan (ej obligatoriskt)	Möjlighet att bifoga en egen projektplan (ej obligatoriskt)
	<i>Om du inte har en egen projektplan, låt oss svara på detta:</i> Genomföring av projektet, risker och tidtabell Beskriv projektets utgångsläge, varifrån man går vidare. Skriv målspecifikt de konkreta åtgärder som vidtas i företaget för att nå målen. Vilka är de risker som har identifierats i början av projektet och hur förbereder man sig på dem? Beskriv projektets tidtabell.	<i>Om du inte har en egen projektplan, låt oss svara på detta:</i> Genomföring av projektet, risker och tidtabell Beskriv projektets utgångsläge, varifrån man går vidare. Skriv målspecifikt de konkreta åtgärder som vidtas i företaget för att nå målen. Vilka är de risker som har identifierats i början av projektet och hur förbereder man sig på dem? Beskriv projektets tidtabell.	<i>Om du inte har en egen projektplan, låt oss svara på detta:</i> Beskriv projektets utgångsläge, varifrån man går vidare. Skriv målspecifikt de konkreta åtgärder som vidtas i företaget för att nå målen. Vilka är de risker som har identifierats i början av projektet och hur förbereder man sig på dem? Beskriv projektets tidtabell.	<i>Om du inte har en egen projektplan, låt oss svara på detta:</i> Beskriv användning av sökbar finansieringen För bedömningen av ansökan ber vi om uttömmande svar på samtliga numrerade punkter. 1. Vilka är utredningens nya internationella målmarknader (marknadsområde eller kundsegmentet)? 2. Motivera urvalet av marknaden och hur marknaden kommer att bidra till företagets internationaliseringsplan/-strategi? 3. Har ditt företag tidigare utforskat målmarknaden i ett projekt för vilket offentliga finansiering har erhållits och/eller har företaget redan verksamhet på målmarknaden? 4. Beskriv innehållet i

				projektuppgifterna per arbetspaket. Specificera de kostnader som presenterats för de köpta tjänsterna (namn av potentiella tjänsteleverantörer, vad man har för avsikt att köpa från dem och den uppskattade kostnaden för denna tjänst). 5. På vilket sätt bidrar finansieringen till produkt/tjänsteutvecklingen och företagets internationalisering?
	Projektets personresurser och köpta tjänster Beskriv företagets personalresurser per arbetspaket (månadsverke och arbetsinsats/person) som behövs för att uppnå målsättningarna samt deras roller i projektet samt vilka som är potentiella tjänsteleverantörer, vad man har för avsikt att köpa från dem och den uppskattade kostnaden för denna tjänst.	Projektets personresurser och köpta tjänster Beskriv företagets personalresurser per arbetspaket (månadsverke och arbetsinsats/person) som behövs för att uppnå målsättningarna samt deras roller i projektet samt vilka som är potentiella tjänsteleverantörer, vad man har för avsikt att köpa från dem och den uppskattade kostnaden för denna tjänst.	Projektets personresurser och köpta tjänster Beskriv företagets personalresurser per arbetspaket (månadsverke och arbetsinsats/person) som behövs för att uppnå målsättningarna samt deras roller i projektet samt vilka som är potentiella tjänsteleverantörer, vad man har för avsikt att köpa från dem och den uppskattade kostnaden för denna tjänst.	
Budget och finansiering	Kostnadsberäkning av projektet	Kostnadsberäkning av projektet	Kostnadsberäkning av projektet	Kostnadsberäkning av projektet
	Finansiering av projektet	Finansiering av projektet	Finansiering av projektet	Finansiering av projektet

	Övrig finansiering	Övrig finansiering	Övrig finansiering	Övrig finansiering
--	--------------------	--------------------	--------------------	--------------------